

„Quality is never an accident. It is always the result of intelligent effort“
(John Ruskin)

VERENA LABER, MA LLM

+43 (0) 699 136 86858 | verena_laber@hotmail.com | Wohnort: Korneuburg

Geb.: 13.02.1989 | Staatsbürgerschaft: Österreich | Familienstand: ledig



FIND ME ON...

www.verena-laber.jimdo.com/



http://www.xing.com/profile/Verena_Laber



<http://www.linkedin.com/pub/verena-laber/17/392/881>

BERUFSERFAHRUNG

12 / 2015 – jetzt

Controller Institut GmbH, Wien (www.controller-institut.at)

Geschäftsführung | Marketing & Vertrieb

Mitgliedermanagement

- Geschäftsführung:
 - o Vertretung der Controller Institut GmbH im Außen- und Innenverhältnis
 - o Sicherstellung eines korrekten Ablaufes der Verrechnungsangelegenheiten durch die Controller Institut GmbH
- Marketingmanagement:
 - o Federführung im Marketingprozess: Konzeption, laufende Planung, Steuerung und Kontrolle des übergreifenden Marketingprozesses
 - o Planung, Umsetzung und Kontrolle sämtlicher Marketing- und Vertriebsaktivitäten (Direktmarketing, Online & Offline Marketing, Datenbankmanagement)
 - o Weiterentwickeln der Marketing- und Vertriebsstrategie
- Vertriebsmanagement:
 - o Federführung im Vertriebsprozess: Konzeption, laufende Planung, Steuerung und Kontrolle des übergreifenden Vertriebsprozesses
 - o Koordination, Beauftragung und Überwachung sämtlicher vertriebsunterstützender Maßnahmen
 - o Installation eines Vertriebs-Berichtswesens
 - o Mitwirkung im übergreifenden Account Management
 - o Aktives Netzwerken mit Mitgliedern sowie Kunden
- Mitgliedermanagement:
 - o Vereinsstrategie und Mitgliederkonzept
 - o Mitgliederwerbung und -akquisition
 - o Berichte und Statistiken, Community Aufbau

02 / 2015 – 11 / 2015

Controller Institut, Wien (www.controller-institut.at)

Marketing-, Vertriebs- & Mitgliedermanagement

- Tätigkeiten durch das Marketing-, Vertriebs- & Mitgliedermanagement → siehe oben

10 / 2012 – 01 / 2015

Controller Institut, Wien (www.controller-institut.at)

Mitglieder- und Key Account Management

- Tätigkeiten durch das Mitglieder- und Key Account Management → siehe oben

- 03 / 2012 – 07/2012
Eton Institute, Wien (www.eton.at)
Marketing & Sales Executive
- Entwicklung und Umsetzung einer gesamtunternehmerischen Marketing- und Vertriebsstrategie
 - Entwicklung von Marketingplänen für bestehende und neue Produkte/Services
 - Erschließung neuer Märkte, Angebotslegung an Unternehmen
 - Ziel- bzw. KPI-Definition und Monitoring eines kleinen Teams
 - Erarbeitung von Partnerschaften und Kooperationen
 - Layoutentwicklung in Zusammenarbeit mit dem Designteam
 - Aufbau und Weiterentwicklung der Marke (Brand Management/ Brand Equity / Brand Development)
 - Pressearbeit (Verfassung von Presseaussendungen und Newsletter + Kontaktperson für alle Anfragen)
 - B2B/Corporate Sales (Kontaktaufnahme, Meetings und Vertragsverhandlungen mit Unternehmen)
- 09 / 2011 – 02 / 2012
Austrian Airlines, Flughafen Wien (www.austrian.com)
Advertising Manager Eastern & South Eastern Europe
- Planung und Umsetzung aller Advertising Aktivitäten für diverse Zielgruppen
 - Erstellung von Marketingplänen pro Land aufgrund eines vorgegebenen Marketingbudgets und strategischer Zielvorgaben
 - Einhaltung des Budgets pro Land und optimaler Werbemittel-Einsatz (Durchführung von ATL Werbekampagnen)
 - Briefing und Freigabe von Mediaplänen und Werbesujets
 - Zusammenarbeit mit Kreativ-, Media- und Promotingagenturen
 - Koordination und Supervision von Produktionsprozessen und –budgets im Rahmen der Umsetzung von Werbekampagnen
 - Enge Zusammenarbeit mit Marketing-Kooperationspartnern
- 09 / 2010 – 07 / 2011
Internet et Entreprise, Paris (www.i-tourisme.fr)
Commercial and Advertising Manager
- Erarbeitung von Kommunikationsstrategien
 - Neukundenakquise und Bestandskundenpflege
 - Marktbeobachtung
 - Vertragsverhandlung und -durchführung
 - Schnittstelle zwischen Kunden, Geschäftsleitung, Redaktion, Layoutgestaltung und weiteren Partnern
- 03 / 2010 – 08 / 2010
Bank Austria- Member of UniCredit Group (www.bankaustria.at)
Assistant Brand Management CEE
- 09 / 2009 – 02 / 2010
Bank Austria- Member of UniCredit Group (www.bankaustria.at)
Praktikum
Assistant Brand Management CEE:
- Beurteilung von Werbematerialien (ATL & BTL) aus 17 osteuropäischen Ländern
 - Aktive Mitgestaltung des UEFA Champions League Sponsorships
 - Projektarbeiten und Organisation von Workshops
 - Mitarbeit in Strategieprojekten
- 10 / 2007 – 08 / 2009
REWE Group, Merkur (www.merkurmarkt.at)
Assistant Convenience Products
- 09 / 2007 – 10 / 2007
DeutschAkademie (www.deutschakademie.com)
Assistant Sales Promotion

AUSBILDUNG

09 / 2017 – 09 / 2018	Universität Wien (www.univie.ac.at) Postgradualer Master Studiengang Europäisches und Internationales Wirtschaftsrecht
09 / 2011 – 06 / 2013	FHWien - Studiengänge der WKO (www.fh-wien.ac.at) Master Studiengang Marketing & Sales
09 / 2007 – 06 / 2010	FHWien - Studiengänge der WKO (www.fh-wien.ac.at) Bachelor Studiengang Marketing & Sales Studienschwerpunkt: Electronic & Mobile Marketing
1999 – 2007	Bundesgymnasium & Bundesrealgymnasium BRG 19 (www.billroth73.at)

WEITERBILDUNG

04-12 / 2016	Lehrgang Marketingcontrolling, Controller Institut Wien
07 / 2012	Einführung in Adobe InDesign und Photoshop
05 / 2011	Sprachprüfung DALF C2 Französisch, Sorbonne Paris
05 / 2008	Sprachprüfung Telc B1 Spanisch, Wien
10 / 2008 – 05 / 2010	Sprachkurse Chinesisch Niveau A1 – A2 laut Gemeinsamen Europäischen Referenzrahmen (GER), Institut für Ostasienswissenschaften der Universität Wien
10 / 2007 – 05 / 2009	Sprachkurse Französisch Niveau C1 – C2 laut GER, Sprachzentrum Uni Wien
10 / 2007 – 05 / 2008	Sprachkurse Spanisch Niveau B1 – B2 laut GER, FHWien Studiengänge der WKO

BESONDERE KENNTNISSE UND INTERESSEN**Persönliche Engagements**

09 / 2003 – jetzt	Nachhilfeunterricht in zahlreichen Fachgebieten
05 / 2004 – jetzt	Unterstützung des Sozialprojektes „Estrella del Mar“ in Nicaragua
10 / 2005 – 12 / 2006	Aufbau und Organisation von schulischem Sport- und Kulturverein
11 / 2004 – 05 / 2007	Verfassen von schulischem Jahresbericht , BRG 19

Sprachen

Deutsch	Muttersprache
Französisch	Verhandlungssicher
Englisch	Verhandlungssicher
Spanisch	Gute Kenntnisse
Chinesisch	Grundzüge

EDV Kenntnisse

MS Office, Outlook, Quark-X-Press, SPSS Grundkenntnisse, Linux und SAP Grundkenntnisse, Kenntnisse in Adobe InDesign und Photoshop

Hobbies

Sport	Reitsport , Wasserski, Fitness, Alpinsport
Reisen	Städtetouren, Kulturreisen
Interessen	Sprachen, Kultur

